

ONLINE BUSINESS CHECK 2023

## Dein Weg von 0 auf 5-stellig!

So wird aus deiner Expertise ein finanziell  
erfolgreiches Online Business 2023.



Du planst als Berater, Coach oder kreativer Dienstleister ein finanziell erfolgreiches Online Business aufzubauen und Du möchtest mit deinem Wissen, deinen Fähigkeiten und Erfahrungen anderen Menschen weiterhelfen.

## **Damit sind wir schon bei einem sehr zentralen Punkt:**

"JEDES erfolgreiche Unternehmen beginnt immer bei der LÖSUNG für deine Kunden und dabei, wie Du anderen Menschen wirklich weiterhelfen kannst."

Vielleicht bist Du auch schon mit deinem Business gestartet, aber irgendwie erreichst Du online durch Social Media nicht deine Zielgruppe, Du gewinnst einfach keine neuen Kunden und Buchungen bleiben aus.

Egal, in beiden Fällen wird Dir unser Online Business Check und die 3 einfachen Schritte von 0 auf 5-stellig zu deinem Durchbruch helfen.

*Und keine Angst!*

Mitte 2018 habe ich als Coach gestartet und mich kannte ONLINE niemand. Ich hatte ich nichts, was überhaupt scheinbar zu einem stilvoll erfolgreichen Online Business benötigt wird.

Keine Kontakte, keine Fans I Follower und meine Community hat 0,0 Mitglieder. Ich hatte auch keine eigene Website, keine teure Technik, kein professionellen Marketing-Funnel, keine Email-Liste und auch keinen Cent für bezahlte Werbeanzeigen - NULL.

Die gute Nachricht: "Ich habe nicht Stunde um Stunde damit verbracht, ellenlange Blogartikel zu schreiben oder an meiner Website und perfekten Landingpages zu basteln!"

## ONLINE BUSINESS CHECK

Die schlechte Nachricht: "Ganz so easy-peasy geht es heutzutage nicht mehr und der Weg zu 5-stellig ist zwar einfach aber nicht immer ganz leicht!" Jedoch brauchst Du auch erstmal ALLES gar nicht, **bevor Dir die 3 einfachen Schritte nicht völlig klar sind** und Du diese für dich definiert hast.

Gehe hier die einfachen 3 Schritte und unseren Online Business Check durch: "damit kannst Du ehrlich prüfen, wo Du stehst, damit dein Traum von einem 5-stelligen oder auch 6-stelligen finanziell erfolgreichen Online Business nicht in (d)einem Alptraum endet!"

Sei bereit und stelle deine unternehmerische Fähigkeiten, die das wichtigste Fundament für deinen Stilvollen.Erfolg sind, auf den Prüfstand.

**Wir wünschen Dir jetzt absolute Klarheit und ganz viel Erfolg.**

Strategisch & Stilvoll

Du möchtest dein eigenes Online Business auf- oder ausbauen und online Kunden gewinnen? Den Weg von 0 auf 5-stellige und sogar 6-stellige Monatsumsätze wirklich gehen?

Dann komm in unsere kostenfreie Facebook Gruppe: ["Communtiy: Dein stilvoll finanziell erfolgreiches Online Business"](#) (Freiheit & Wohlstand) oder folge mir auf Instagram.

Saskia & Fabian

## 1. Deine glasklare Positionierung

Definiere deine glasklare Positionierung mit Herz, Sinn und Verstand, lasse dich nicht in eine vermeidliche Nische drücken und werde nicht zu "Kopie der Kopie!"

Wer bist Du als Experte und wie möchtest Du am Markt wahrgenommen werden? Sei authentisch & ehrlich einfach DU.

Und definiere deine zukünftige Zielgruppe. Erstelle einen Kunden Avatar, der es Dir ermöglicht, über Social Media und in der Onlinewelt deine aktive Community aufzubauen, damit Du dein Angebot punktgenau kreierst, kommunizierst und schließlich auch verkaufst.

### 1. Online Business Check:

a) zu diesen Fragen solltest Du klare Antworten haben, um dich wirklich in deiner Branche abzuheben und wahrgenommen zu werden:

- Wie bist Du als Person, wie willst Du wirklich sein oder noch werden?
- Wer bist Du als Experte?
- Was kannst Du richtig gut?
- Welche persönlichen Werte spiegeln dein Business?
- Welche Mission bringst Du in die Welt?
- Wofür willst Du wirklich bekannt sein?

**b) zu diesen Fragen sollten Du definierte Antworten haben, um wirklich die richtigen Menschen für dein Angebot anzuziehen:**

- Mit welchem Menschen willst Du wirklich arbeiten?
- Ist deine Zielgruppe richtig definiert?
- Weißt Du ALLES über deine Zielgruppe, Alter, Geschlecht, Familienstand, Job, Hobbys, Tagesablauf und Werte? Also bis hin zur Unterhosen Größe UND ganz wichtig?
- Wie denkt, fühlt und spricht deine Zielgruppe?
- Was erzählt sich deine Zielgruppe allein auf dem Sofa? Welche Ängste, Herausforderungen, Glaubenssätze, Probleme, Sorgen und Zweifel gehören hier zum Alltag?



## 2. Dein unverwechselbares Angebot

Gestalte unverwechselbares Angebot und passgenau auf deine Zielgruppe abgestimmt, damit Du deine Mission auf dem schnellsten Weg in die Welt bringst. Nimm deine zukünftigen Kunden mit auf eine Reise von A nach B - von ihrem Problem in die Lösung.

Baue dadurch das notwendige Vertrauen auf, dass erleichtert die Kaufentscheidung für deine Zielgruppe enorm.

### 3. Coaching & Online Business Check:

Zu diesen Fragen solltest Du wirklich ehrlich zu Dir selbst sein. Passt deine Expertise zu deinem Angebot und gibt es Ergebnisse? Wie gesagt: "ein erfolgreiches Business beginnt immer bei der Lösung für deinen Kunden."

- Beherrscht Du dein Thema, damit es wirklich Ergebnisse bringt?
- Hast Du es schon getestet und bei wieviel Menschen hat es schon funktioniert?
- Oder hast Du das Problem bei Dir selbst gelöst und bist den Weg selbst gegangen?
- Wieviele Schritte oder welche Vorgehensweise steckt hinter deinem Angebot? Achtung, keine Methode oder Technik und was es genau ist, sondern WAS es durch diese Schritte oder in dieser Zeit im Leben anderer Menschen bringt. Das Ergebnis!

## 3. Deine Strategie zur Online-Kundengewinnung

Verlasse dich nicht auf dein Wissen und deine Emotionen, gehe mit deiner Zielgruppe auf Tuchfühlung. Nutze Tools des Internets, die es Dir ermöglichen noch mehr Informationen zu deiner Zielgruppe und Ihren Bedürfnissen zu erfahren, damit Dir Marketing, Sichtbarkeit und Verkauf noch leichter fällt.

### 1.) Online Kundengewinnung:

Zu diesen Fragen solltest Du fokussierte Antworten finden und wirklich prüfen, ob es potenzielle Kunden für dein Angebot gibt, wie stark Sie wirklich ein Problem lösen wollen und ob Sie auch bereit sind, Geld und Zeit dafür zu investieren.

- Ist deine Zielgruppe in Facebook-Gruppen zu deinem Thema unterwegs?

Öffne Facebook und suche nach deinem Thema und passende Gruppen dazu.

Nutze verschiedene Schlagwörter, die zu deiner Positionierung, Zielgruppe und Angebot passen.

Gibt es Gruppen zu deinem Thema, die mehr wie 1.000 Mitglieder haben?

JA oder NEIN



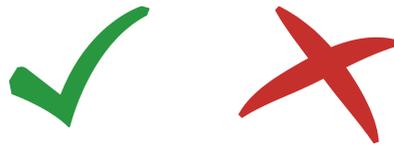
## 2.) Online Kundengewinnung:

- Sind YouTube Kanäle mit deinem Thema vorhanden?

Suche auf YouTube nach Keywords, die zu deiner Positionierung, deiner Zielgruppe und deinem Angebot passen.

Gibt es deutschsprachige Kanäle mit über 5.000 Abonnenten?

JA oder NEIN



**Super**, dann nutze deren Videoreichweite und schaue welchen Fragen deine Zielgruppe beschäftigt.

Und lass dich **nicht von der Vielzahl an Mitbewerbern abschrecken**. Das ist gut und zeigt Dir, dass dein Angebot großes Potenzial hat.

## 3.) Online Kundengewinnung:

- Sind Instagram Accounts mit deinem Thema vorhanden?

Suche auf Instagram nach #Hashtags, die zu deiner Positionierung, deiner Zielgruppe und deinem Angebot passen.

#beruflichveränderung #selbstvertrauen #kindererziehung

Gibt es deutschsprachige Accounts mit über 5.000 Follower?

JA oder NEIN



- Welche drei großen Accounts hast Du gefunden oder hast Du eventuell sogar ein echtes Vorbild entdeckt?
  - @
  - @
  - @
- **Vorbild:**
- Findest Du Artikel oder Berichte über Google und gibt es Bücher, Produkte oder Magazine auf Amazon zu deinem Thema?
- Sind Blogs, Foren oder Podcasts mit deinem Thema vorhanden?
- Gibt es andere Experten in Deiner Branche die erfolgreich sind?

# Deine nächsten Schritte?

**Diese 3 einfachen Schritte und der Online Business Check sollen Dir helfen**, herauszufinden wo Du wirklich stehst.

Solltest Du auf die meisten dieser Fragen, keine klare Antwort gefunden oder gehabt haben, heißt das nicht, dass Du kein 5-stelliges Online Business starten kannst. Aber, es ein wichtiger Hinweis darauf, dass Du wahrscheinlich etwas länger brauchen wirst, bist Du deine ersten Kunden gewinnst und richtig erfolgreich Durchstarten wirst.

Wenn Dir diese Antworten nicht zu 100% klar sind, besteht die Gefahr, dass Du womöglich die falschen Menschen anziehst, sich die gewünschte Dynamik zu deinem Thema nicht einstellt, keine VERTRAUEN entsteht und somit dein Angebot einfach keinen Anklang findet. **Das wäre sehr Schade!**

Komm gerne dazu in unsere kostenfreie FB Community: "[Dein stilvoll finanziell erfolgreiches Online Business](#)" (Freiheit & Wohlstand).

Für ein echtes "Erfolgsgefühl" wollte ich ganz zu Beginn meine Selbstständigkeit in den ersten 3 Monaten mindestens ein 5-stelliges Monatseinkommen erreichen. (10.000,- und mehr)

Hier findest Du eine kleine Liste, mit meinen ersten Schritten, wie ich gestartet bin und hoffentlich motivierende Beispiele für dich...

# Meine ersten Schritte!

- Ich habe erstmal meine Facebook Profile auf Vordermann gebracht. Der erste Eindruck zählt.
- Dann habe ich täglich gepostet und Videos oder LIVES für meine Zielgruppe gemacht. Ich habe auch mit (0,00) NULL Followern / Kontakten gestartet. Somit blieben auch erstmal Likes und Feedback aus - ganz normal!
- Gleichzeitig habe ich meine Facebook Gruppe eröffnet und auch hier mit (0,00) NULL Mitgliedern begonnen. Hier habe ich nicht nur mein Wissen, sondern meine ganz persönlichen Erfahrungen geteilt und auch die verletzliche Seite meiner Vergangenheit gezeigt, Fehler, Rückschritte und Schmerz: "Story\$elling statt StoryTelling!"

Nun hatte ich eine kleine Community, das damalige Vertrauenselement meine Facebook Gruppe: "Stilvolles Marketing - so gewinnst Du durch Facebook neue Kunden" und ich konnte meinen ersten 6 Wochen Launch starten.

**Die Wahrheit!** Meine allerste Launch-Phase noch war nicht ganz von Erfolg gekrönt, das lag nicht an meinem Content, Informationen oder Tipps an sich, hier bekam ich sogar tolles Feedback, es war richtig viel Aktivität drin und ich habe, die ersten 23 Erstgespräche generieren können.

**ABER...**

## Meine erste Niederlage!

**NUN... kannst Du Dir sicherlich denken**, was passiert ist. Ich konnte nicht VERKAUFEN **bzw. MICH nicht verkaufen** und mein erstes Coaching mit einem persönlichen Mentor war fällig. Durch diesen Business Prozess ist mein heutiger sehr erfolgreicher Verkaufsleitfaden entstanden und mit dem nicht nur ich begeistert verkaufe, sondern zahlreiche unserer Kunden auch. **Also das Ergebnis war damals, 23 Erstgespräche gut beraten und ganze (0,00) NULL x verkauft!**

## Mein zweiter Versuch!

Erst meine zweite Launch-Phase, brachte mir durch meinen erfolgreichen Verkaufsleitfaden w.o. erwähnt, den wirklichen Durchbruch und ich habe dann direkt meine ersten 8 Coaching Kunden gewonnen. Ich war 5-stellig als Coach und habe 12.000,- Umsatz gemacht.

**JETZT... noch ein ganz ganz wichtiger Punkt**, bei allen diesen Schritten niemals den Auf- und Ausbau der Community vernachlässigen. Der Punkt von regelmäßigen Wachstum hat hohe Priorität und nur die Kombination, das EINE tun und das ANDERE nicht lassen, ist der Schlüssel zu deinem Erfolg.

Bringe die Kombination Herz, Kopf und Kontostand in dein Business.

# Unsere Empfehlung?

Starte, mit den 3 wichtigen Elementen zum Aufbau eines " 5-stelliges Online Business" und zwar deinem Fundament bevor Du über Strategie , Verkäufe oder Wachstum nachdenkst.

Allein nur im letzten Jahr, haben hunderte Kundinnen unsere Business-Mastery Schritte gelernt und erleben dürfen, was es wirklich heißt:

Kundengewinnung  
ohne ständigen Kampf

Social Media  
ohne täglichen Struggle

Wachstum  
ohne Work-Hustle

**Wir möchten dich einladen:**

Zu deinem Weg in ein finanziell erfolgreiches Online Business mit wachsenden Monatsumsätzen.

Strategisch & Stilvoll

*Unsere Mastery Training  
Strategisch & Stilvoll*

**Verwandle 2023 deine Expertise in ein finanziell erfolgreiches Online Business.**

Melde dich zu unserem gratis 5 Tage Mastery-Training an!

Hier bekommst Du absolute Klarheit und handfeste Strategien, um dir mit deiner Expertise nachhaltigen Wachstum über Jahre zu erschaffen.

>>> [Hier für 0 Euro zum Mastery-Training anmelden](#) <<<

**Oder buche** Dir ein kostenfreies Beratungsgespräch direkt über unsere Website:

<https://sievers-sievers.com/gratis-termin/>

**Gerne**, kannst Du uns auch einfach per Email anschreiben: [\*\*team@sievers-sievers.de\*\*](mailto:team@sievers-sievers.de)

und wir melden uns zeitnah bei Dir.